

„Es sind die Menschen, die bei BELFOR mitdenken. Nicht die Maschinen.“

Bernd Schirmer
Personalleiter BELFOR Deutschland



Wir sind:

Als bundesdeutsches Tochterunternehmen der international tätigen BELFOR-Gruppe haben wir uns seit mehr als 35 Jahren auf die Sanierung von Brand-, Wasser- und Elementarschäden spezialisiert (www.belfor.de). Mit mehr als 700 Mitarbeitern an 30 Standorten in Deutschland halten wir die Marktführerschaft bei anspruchsvollen Schadensfällen an der Gebäudeinfrastruktur, technisch komplexen Betriebseinrichtungen, Maschinen und Elektronik. Für den Ausbau unserer Vertriebsorganisation suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für das **Vertriebsgebiet Ost (Dienstszitz Berlin oder Kassel)**, für das **Vertriebsgebiet Südost (Dienstszitz Neufahrn oder Fürth)** und für das **Vertriebsgebiet Südwest (Dienstszitz Stuttgart oder Egelsbach)** einen:

Vertriebsleiter (m/w)

Ihre Aufgabe:

- Eigenständiger Aufbau und Pflege von Kundennetzwerken in den Bereichen Versicherungen, Makler- und Sachverständigenorganisationen sowie Gewerbe- und Industriekunden
- Verantwortliche Übernahme definierter Accounts mit Umsatz- und Maßnahmenplanung
- Akquisition von Schadenereignissen in Gewerbe- und Industriebereichen
- Organisation- und Durchführung von Kundenveranstaltungen mit Unterstützung der Zentralabteilungen
- Vorträge und Workshops zu Themen der Sanierung und des Schadenmanagements
- Analyse des Marktes mit Trends und zukünftigen Anforderungen der potenziellen Kunden von Sanierungsdienstleistungen

Ihr Profil:

- Fundierte und mehrjährige Berufserfahrung im Umfeld von Sachversicherungen, Risk- und Schadenmanagement, Sachverständigen- und Maklerorganisationen oder Ingenieur- und Planungsbüros aus dem Bereich Hoch- und Maschinenbau
- Sie verfügen idealerweise über ein technisches oder kaufmännisches Studium/Ausbildung oder über eine vergleichbare Qualifikation
- Sie sind ein im Netzwerk agierender Teamplayer mit ausgeprägter Markt- und Vertriebsorientierung
- Gute Kenntnisse der MS-Office-Anwendungen (PowerPoint, Excel, Word)

- Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen, Verantwortungsbewusstsein und kreatives, selbstständiges Handeln
- Ausgeprägtes wirtschaftliches Denken und Handeln
- Problemlösungs- und praxisorientierter Arbeitsstil sowie analytische Fähigkeiten und hohe Eigenmotivation

Wir bieten:

- Eine interessante und abwechslungsreiche Aufgabe mit hoher Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiraum, das Tätigkeitsgebiet zu erweitern
- Eine attraktive und leistungsgerechte Bezahlung
- Eine Festanstellung in einem wachstumsorientierten Unternehmen
- Einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Ein Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Umfangreiche Schulungs- und Weiterbildungsmaßnahmen

Ihr Kontakt:

Haben wir Ihr Interesse an dieser anspruchsvollen Position geweckt? Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer kompletten Bewerbungsunterlagen unter Angabe der genauen Stellenbezeichnung inklusive des Standortes sowie Ihres Jahresgehaltes und des möglichen Eintrittstermins. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an folgende E-Mail-Adresse:

bewerbung-br@de.belfor.com