

# BERNHARD

ASSEKURANZMAKLER  
SEIT 1950

Seit 1950 ist die BERNHARD Assekuranzmakler GmbH & Co. KG ein kompetenter Partner für optimierte Versicherungen. Unser Haus tritt als unabhängiger Versicherungsmakler für Vereine und Verbände, sozialorientierte Großorganisationen sowie mittelständische Unternehmen auf. Mit 50 Mitarbeitern an drei Standorten gehören wir zu den innovativsten und finanzstärksten Versicherungsmaklern in Deutschland. Als Mitglied in einem renommierten international aktiven Maklernetzwerk ermöglichen wir unseren 16.000 Mandaten Zugang zu weltweiten Versicherungslösungen von hoher Qualität und ausgezeichnetem Service.

Um im Rahmen eines integrativen und unternehmerischen Ansatzes weiterhin ertragsorientiert zu wachsen, suchen wir Unternehmerpersönlichkeiten in **Hamburg, Berlin, München, Frankfurt am Main** und in **Düsseldorf** als

## GESCHÄFTSFÜHRER • PARTNER (M/W)

### AUFBAU DER NIEDERLASSUNG • VERSICHERUNGSMAKLER • UNTERNEHMENS BETEILIGUNG

Gesucht wird eine überzeugende Führungskraft mit Umsetzungsstärke, die bereit ist, sich unternehmerisch zu engagieren und für den nachhaltigen Ausbau des Gewerbegebietes an unserem neuen Standort verantwortlich sein möchte. Wir bieten Ihnen dabei die unternehmerische Freiheit, aber auch die Sicherheit und Professionalität eines seit über 65 Jahren agierenden Versicherungsmaklers. Als Leiter der Niederlassung verantworten Sie den Kundenausbau-Prozess von der Vertriebsstrategie, über die Konzeptentwicklung und der Angebotsrealisierung bis zum Abschluss.

#### IHRE HERAUSFORDERUNG

- Aufbau eines qualifizierten Teams zur Kundenbetreuung, sowie dessen fachliche und disziplinarische Führung
- Nachhaltige, ertragsorientierte Akquisition im Segment Gewerbe
- Kundenberatung über alle Gewerbeprodukte hinweg
- Beratung zu Risikovermeidung und Unterstützung bei der Einhaltung von Rechtsnormen
- Filterung notwendiger Versicherungen für Kunden gemäß dessen Bedürfnissen
- Aufbau und Entwicklung des Unternehmens durch vielfältiges Projektmanagement
- Beratungsinstanz und Schnittstellenfunktion in Fragen der Unternehmensentwicklung im Kreis der Top Führungskräfte der Unternehmensgruppe

#### IHRE STÄRKEN

- Verkaufsstark, gerne auch mit Zulassung nach § 34 GewO
- Mehrjährige, erfolgreiche Erfahrung in der Kundenbindung von mittelständischen Mandaten bis 300 Mitarbeiter
- Bestehendes Netzwerk an Kunden
- Berufspraxis in der Führung und Steuerung von Mitarbeitern
- Hohe Vertriebs- und Kundenaffinität, sowie Eigeninitiative und Verhandlungssicherheit
- Extrovertierte Führungspersönlichkeit mit Überzeugungskraft
- Gutes Gespür für Marktveränderungen und Trends sowie unternehmerisches Gefühl für Chancen am Markt
- Hohes Analysevermögen und Fähigkeit zum konzeptionellen Denken
- Ergebnis- und umsetzungsorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Loyalität

#### IHRE PERSPEKTIVE

Es erwarten Sie ein dynamisches und vielfältiges Aufgabengebiet mit großem Gestaltungsspielraum und langfristiger Perspektive. Neben einer ansprechenden Vergütung partizipieren Sie als Geschäftsleiter am wirtschaftlichen Erfolg und der positiven Entwicklung Ihres Standortes.

Bei erfolgreicher Entwicklung und vertrauensvollem Wirken können Sie bis zum Partner der Holding mit entsprechender Unternehmensbeteiligung aufsteigen.

Wenn Sie als nächsten Karriereschritt Ihrer erfolgreichen beruflichen Laufbahn eine potentialstarke Unternehmensgruppe auf ihre kommende Entwicklungsstufe führen wollen, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

#### BERNHARD ASSEKURANZMAKLER GMBH & CO. KG

Thorsten M. Kuhr

Mühlweg 2b | 82054 Sauerlach

Tel. +49 8104 - 891 617

Thorsten.Kuhr@bernhard-assekuranz.com | [www.bernhard-assekuranz.com](http://www.bernhard-assekuranz.com)